

# 跨越歷史拐點

Planet Labs 2026 財政年度業績與戰略展望  
—— 創紀錄營收、首度實現自由現金流獲利，以及即將爆發的 AI 太空數據世代。

PLANET LABS PBC (NYSE: PL) / MARCH 19, 2026



# 2026 財年：全面爆發的財務里程碑

創紀錄年度營收

**\$308M**



+26% YoY。第四季單季達 \$86.8M (+41% YoY)，展現強勁的季底加速動能。

待完成訂單 (Backlog)

**>\$900M**



+79% YoY。包含高達 \$852M 的剩餘履約義務 (RPO)，年增率高達 106%。

首度實現自由現金流獲利

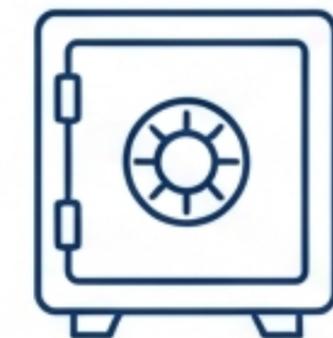
**\$53M**



全年營業活動淨現金流入達 \$134M；經調整後 EBITDA 首度轉虧為盈達 \$15.5M。

現金與短期投資儲備

**\$640M**



+188% YoY。資產負債表極度強健，為下一波 AI 與太空技術投資提供充足彈藥。

# 體質大躍進：從投資期邁入現金收割期

## 財務體質對比矩陣

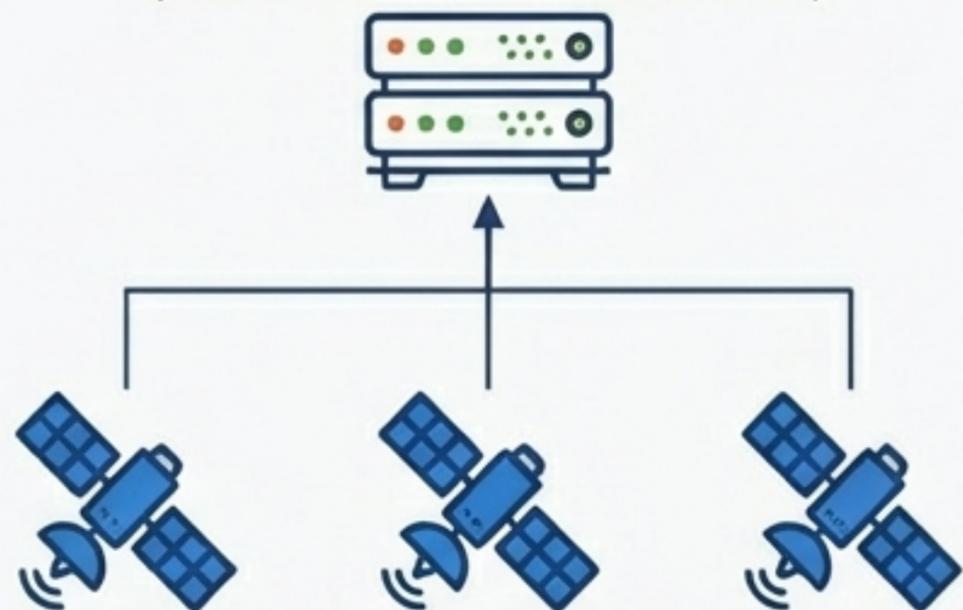
FY25 (投資佈建期)		FY26 (規模收割期)
營業活動淨現金流 (Operating Cash Flow) <b>-\$14.3M</b>		<b>+\$134.4M</b>
自由現金流 (Free Cash Flow) <b>-\$64.0M</b>		<b>+\$52.9M</b>
經調整 EBITDA (Adjusted EBITDA) <b>-\$10.6M</b>		<b>+\$15.5M</b>

“「達成這些重大里程碑直接反映了我們全球團隊的奉獻。我們已鞏固財務基礎，為永續且獲利的成長做好了準備。」  
— Ashley Johnson, President & CFO

# 規模經濟顯現：輕資產的「太空數據中心」軟體模式

## 概念說明

軟體級別的資本效率  
(高度類似 SaaS 數據中心)



敏捷太空系統  
(低成本衛星與自動化軟體)

相較於傳統地球觀測公司投入巨資於單一衛星，Planet 的資本支出結構更接近擁有大型數據中心的 SaaS 軟體公司，具備極強的營運槓桿。

## 數據證明

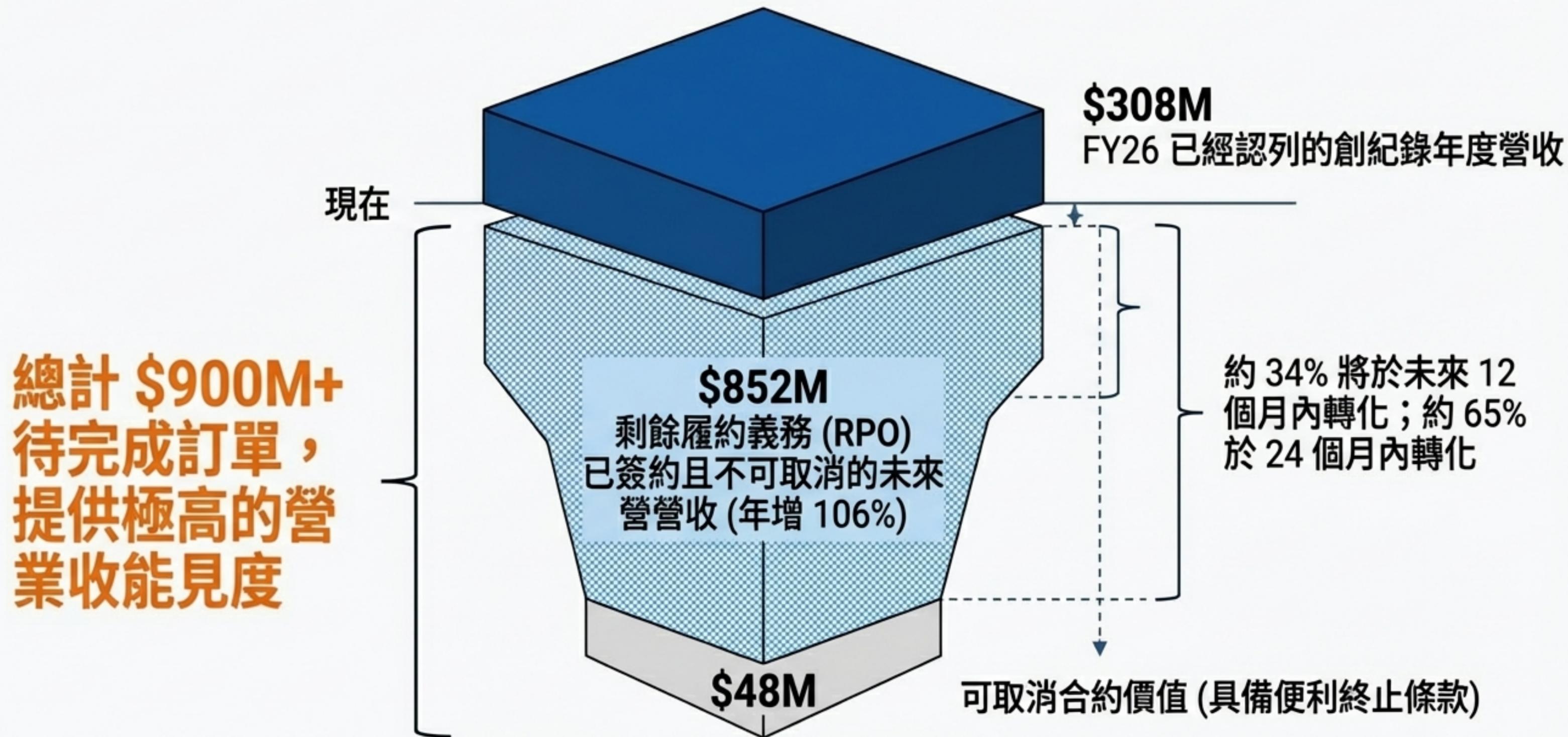
高毛利護城河：隨著營收突破 \$300M 門檻，新增授權營收正以極高的轉換率落入底線利潤 (Bottom-line)。

非 GAAP 毛利率 (近 60%)

經調整 EBITDA

營收規模遞增 (Revenue Scale)

# 冰山之下的護城河：破 9 億美元的待完成訂單 (Backlog)



# 可預測性的基石：高達 98% 的經常性年度合約價值 (Recurring ACV)

資料訂閱  
(Data  
Subscriptions)

## 經常性本質 (Recurring Nature)

代表 Planet 期末 ACV 業務組合中，絕大比例來自多年度的資料訂閱與承諾性使用量合約，而非一次性交易。

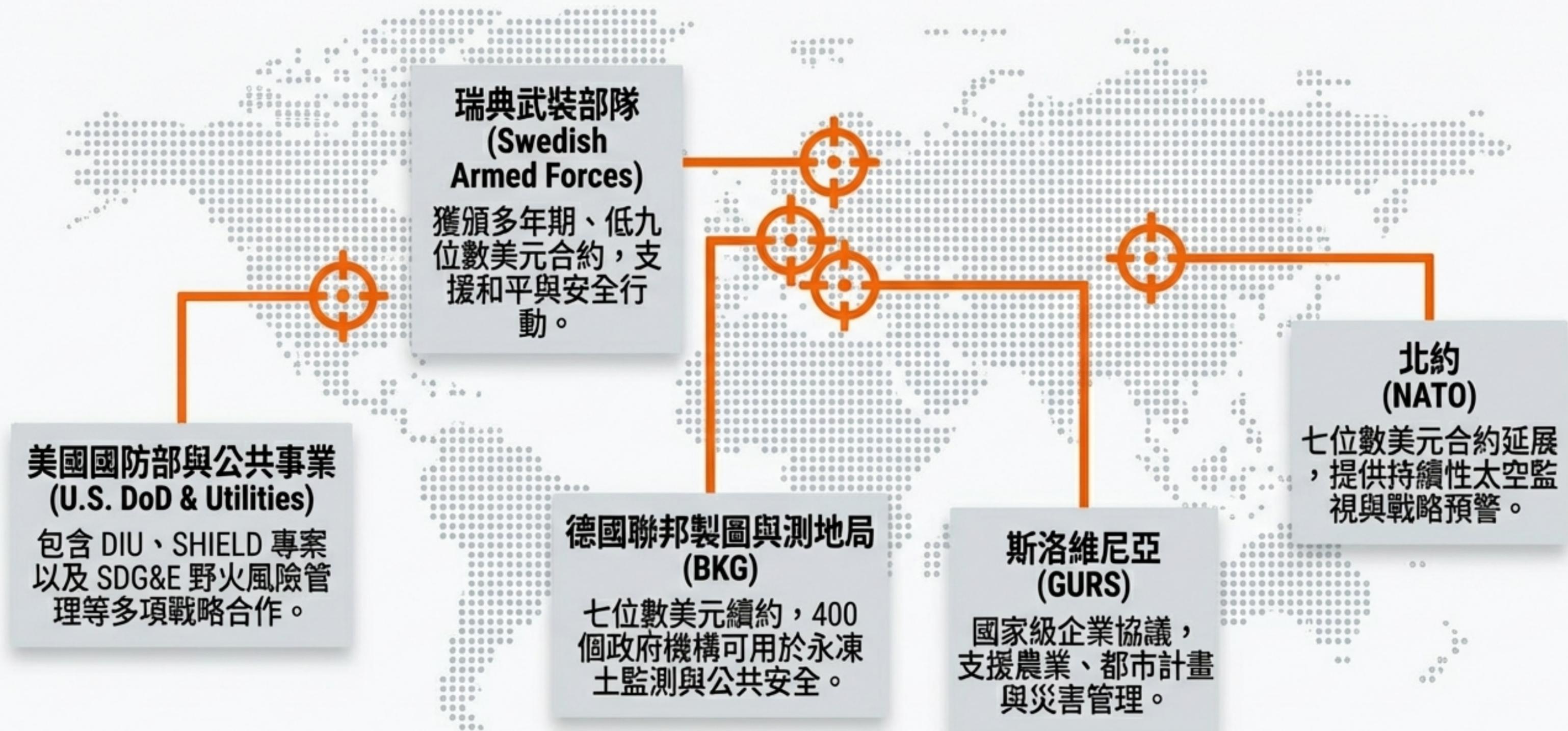
98%

衛星服務  
(Satellite  
Services)

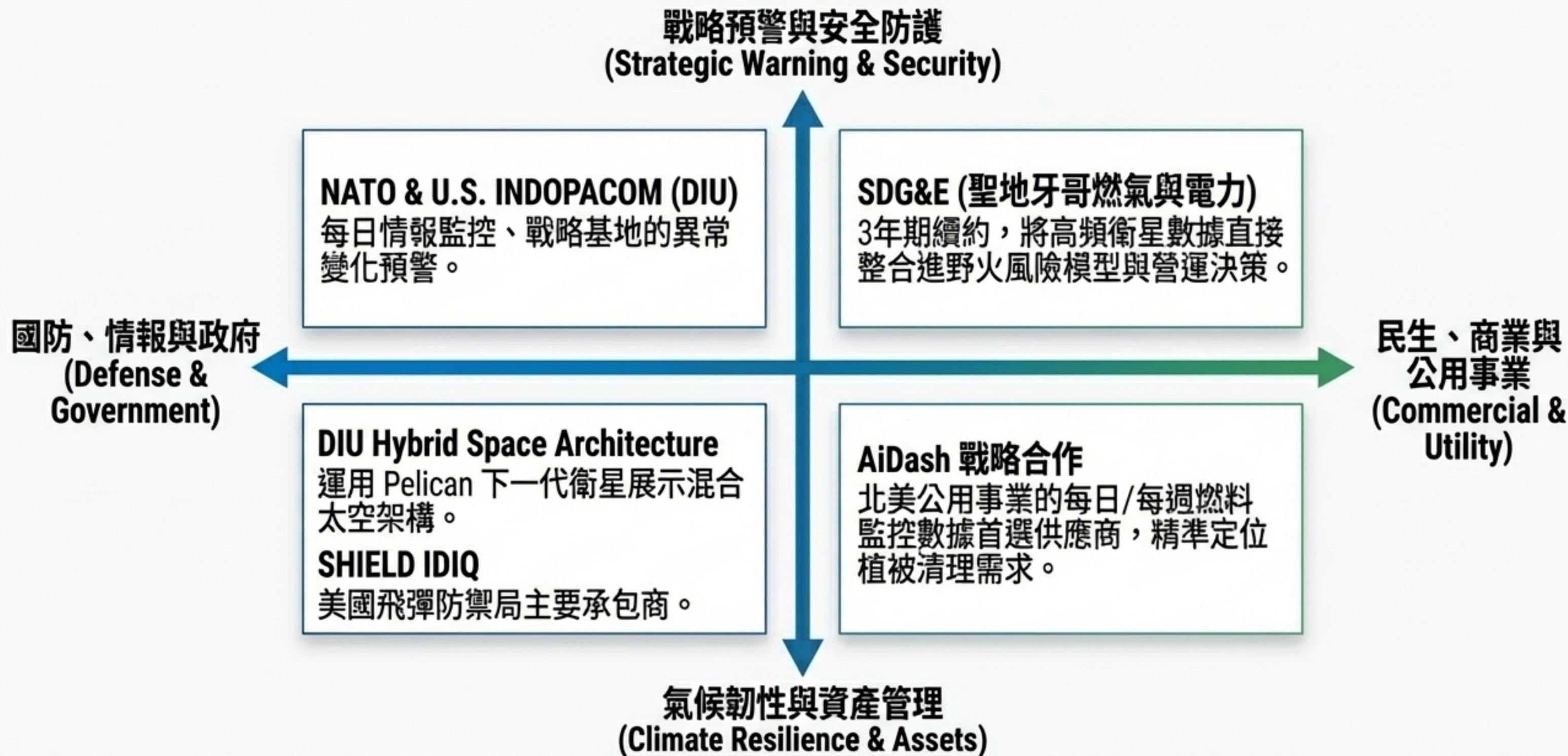
## 高轉換成本 (Why it matters)

證明全球政府與企業已將 Planet 每日衛星數據深深嵌入核心常營運流程，形成極高的客戶與續約保障。

# 全球戰略版圖：從近地軌道驅動各國核心決策



# 雙引擎拓展矩陣：完美平衡的高價值客戶組合



# 2027 財年展望：乘勝追擊，持續擴大領先優勢

## Forward Guidance Ranges

### Q1 FY27 預測 (截至 2026 年 4 月 30 日)

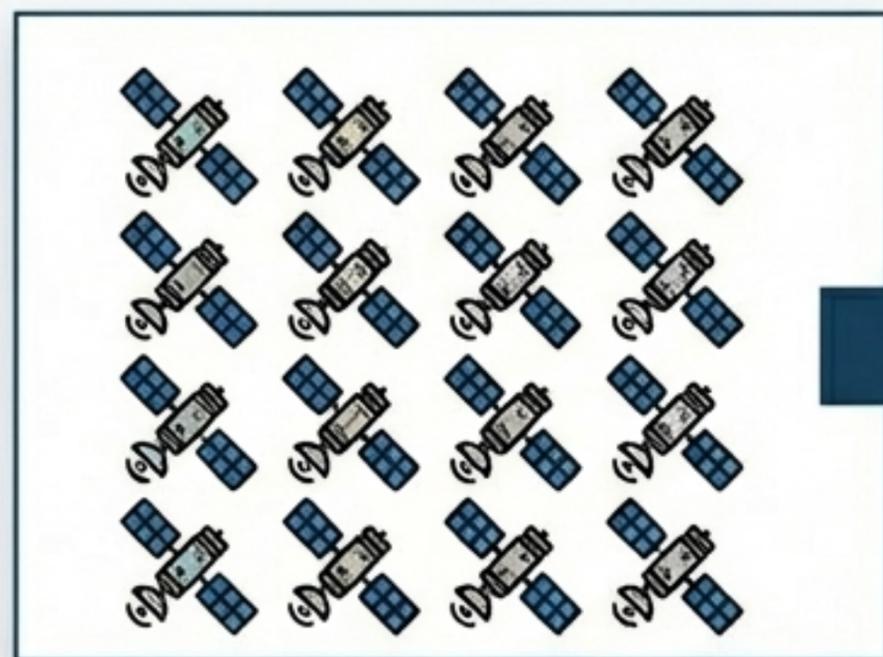


### FY27 全年宏觀預測



財務指引反映了公司強健的待完成訂單與健康的業務管道轉化能力。

# 佈局下一個十年：太空資料中心與 AI 轉型



## 衛星艦隊擴張

過去一年發射 40 顆衛星，持續鞏固地球觀測的基礎設施壟斷力。



## 太空資料中心與 AI 賦能

與 Google 簽署 R&D 協議探索太空邊緣運算。將 AI 視為核心乘數，從每日影像中自動萃取異常與趨勢。



## 即時洞察與行動

讓客戶從被動『看見變化』進化為自動化『預測威脅』，解鎖龐大市場。

如同去年衛星服務帶來了轉型，我們預期 AI 將在今年帶來另一次轉型，使我們能更快地解鎖龐大市場。

# Planet 飛輪效應：為勝利而戰 (Playing to Win)



“憑藉優異的待完成訂單與健康的業務管道，我們預期今年及未來將迎來強勁成長。因此我們正積極投入眼前龐大市場機會...總而言之，我們是為勝利而戰。”

— Will Marshall, Co-Founder,  
CEO and Chairperson